

Transportunternehmen: Nachfolgeregelung



Bei einem Transportunternehmen, CHF 120 Mio. Umsatz, von drei Gründungspartnern geführt (einer ist bei Projektstart bereits ausbezahlt), mussten schwerwiegende Konflikte gelöst und altershalber dringend eine Nachfolgelösung gefunden werden. Das Unternehmen hatte damals aufgrund der internen Querelen Ertragsprobleme.

Einstieg eines CONTINUUM-Partners als Generalbevollmächtigter beider Gründungspartner und zugleich Start eines Optimierungsprojektes.

Ablösung des einen Gründers durch eine Kombination von Realteilung und Barzahlung durch den Geschäftsführer plus einen Investor.

Im Jahr 2 nach Start der Optimierung wieder positive Zahlen, im Jahr 3 und 4 weit über Branchendurchschnitt.

Ablösung des verbliebenen Gründungspartners im Jahr 4.

Vorantreiben der strategischen Internationalisierung unter Führung eines CONTINUUM-Partners.